

経営者の皆様に、次への視野(スコープ)を。
毎月、かんぽ生命がお届けします。

JP かんぽ生命
INSURANCE



Vol.176



「社長が社員を信頼するこ
とが基本」と語る近藤氏。

親族内に後継者がいない。だから
といって会社を売るのはためらわれ
る。できれば社内で昇格させたい
が、社員^{*1}には株を購入する資金が
なく、雇われ社長に甘んじてもらう
しかないだろう。しかし、自分が保
有する株の相続はどうするか…。そ
んな事業承継の悩みをもつ経営者
に、「社員が所有する会社」を紹介し
ましよう。2007年にMEBO^{*2}を実行し、役員・従業員全員の出資
により自社株を買い取った株式会社
日本レーザー。その後、18年には社
長のポジションを社員に譲った近藤
宣之会長にお話を伺いました。

社員のモチベーションを 高めたいが、しかし…。

第一回「日本でいちばん大切にし
たい会社」大賞^{*3}を受賞。近藤氏は、
社員を大切にし、働きやすさと働き
がいを徹底的に追求することで利益

を高める経営で有名だ。その結果、
現在まで30年連続して黒字を維持し
続けている。
「社員ひとりひとりに権限を委ねて
いるので、当事者意識・危機意識・仲
間意識が根付き、私が特に指示しな
くても自律的に動いてくれます。
会社のオーナーは自分たちだ」とい
う思いが、これらの意識を下支えし
ているのは確かでしよう」

同社の社員は73名^{*4}。最先端の研
究・産業用レーザー装置などを世界
中から輸入して販売する専門商社
だ。もともとは東証一部(当時)上場
の大手メーカーの子会社で、赤字が
続き倒産寸前となつた94年、再建の
ために親会社から社長として送り込
まれたのが近藤氏だった。

近藤氏は2億円近い債務超過を2
年で一掃。その際、自分の退路を断つ
たことが何より奏功したという。

「2年目が始まるとき、社員に向
かって『私は本社の役員を辞める。
もう日本レーザーに骨を埋めるしか
ないから、みんな頑張ろう』と言宣言
しました。これで社員が私を信頼
し、本気になつてくれたようです」

そして、社員のモチベーションを
高めるための施策を矢継ぎ早に導

入。評価方法、報酬、教育、仕事の仕
方などを「頑張った分だけ報われ
る」「みんなが納得できる」制度に変
えていた。しかし、子会社ゆえに
親会社の規則や意向に左右され、社
員が努力しても「報われない」「納得
できない」ことも多かつた。例え
ば、昇進は親会社の基準に合わ
せなければならぬため、優秀
な従業員を幹部に登用しようと
しても却下された。

社員全員が出資して 親会社から株を取得。

04年ごろから社内の不満が高
まり、近藤氏も「子会社のままでは
は自分のめざす経営はできな
い」と考えて独立を模索。その方
法として選択したのが、社員全
員が出資するMEBOだった。

近藤氏は、07年、まず自分が出資し
て持ち株会社、JLCホールディング
スを設立。さらに銀行から1億
5,000万円の融資を受けて日本
レーザーの株を買い取った。

買い取り価格は、交渉の末、7割を
保有していた親会社からは旧額面の
6倍、他の株主からは3倍とした。
そして資本金5,000万円のホー

ルディングスの株を役員・従業員持
ち株会を通じて社員に譲渡。役員持
ち株会が53・1%。従業員持ち株会
が32%。旧親会社にも連結対象にな
らない14・9%を持つもらつた。役
員の中では近藤
氏が最大の株主
だが、それでも
14・9%。税法
によって、全ての株主
が少数株主^{*5}
となつた。

ルディングスの株を役員・従業員持
ち株会を通じて社員に譲渡。役員持
ち株会が53・1%。従業員持ち株会
が32%。旧親会社にも連結対象にな
らない14・9%を持つもらつた。役
員の中では近藤
氏が最大の株主
だが、それでも
14・9%。税法
によって、全ての株主
が少数株主^{*5}
となつた。



上:「人を大切にする経営学会・経営人財塾」の塾生と日本
レーザー社員(オンライン)の討論風景。右奥が近藤氏。
右:本社内のラウンジにて、昼休みの風景。



株式会社日本レーザー 〒169-0051
東京都新宿区西早稲田2-14-1
☎03-5285-0861
<https://www.japanlaser.co.jp>

*1 ここでは役員と従業員を合わせて“社員”と呼称する。 *2 Management-Employee Buy-Outの略。経営陣と従業員が一体となって出資し株式を取得する企業買収の方法。
*3 2010年、中小企業庁長官賞を受賞。 *4 2024年1月現在。 *5 株の評価額が通常低くなる配当還元方式が適用できる。

「役員だけでなく、従業員も一緒に出資したこと、株の経済的利益^{※6}を社員全員が得られるようになります。自分たちの頑張りが還元されることもある、子会社だったころの甘えや、どこか他人事と考える傾向は拭き去りました」

M E B O を事業承継に活用するため。

ここまでを読むと、社員が株主になればモチベーションが高まり、自社株の評価額も下がられ、「一石二鳥」と受け取られるかもしれないが、「それは違う」と近藤氏は断言する。「順番が逆です。当社のM E B Oが成功したのは、もともと社員のモチベーションが高かったからです」

実際、M E B Oの出資を募つたとき、嘱託社員や新入社員も含め全ての社員が応募し、募集枠の4倍に達したという。通常、非上場株式の持株会は枠の消化に苦労することが多いが、同社の社員は全員が経営に参画することを望んだわけだ。



近藤氏が自身の経営理論の集大成として著した近著。

長が会社を成長させると信じて仕事に励み、会社を共同体と感じて仲間同士助け合う。そうした社風を実現するための企業理念、採用と教育、人事制度、組織体制を試行錯誤しながら築いてきた。

「M E B Oのスキームを事業承継に役立てることはできますが、課題は、社員が株を持ちたくなる会社になつているかどうかです」

そして、M E B Oを行うと、所有と経営が分離する。社長の地位は株の保有と関係がなくなるため、後継者に資力がなくても適任者を選ぶことができる。一方、議決権は社員に分散し、社長は罷免される可能性もある。

「また、オーナー経営者が持ち株会に株を放出すれば、一般的に評価額が下がります。反面、株による支配力が弱まり、私財の価値を下げることもあります。それを良しとするか。会社という共同体の未来のために、自己犠牲の精神も必要になるかもしれませんね」

※6 ここでは配当(出資額の5~10%)をさす。

いい睡眠、いい人生

②睡眠の“質”にこだわる



監修=白濱龍太郎

医学博士、産業医。医療法人RESM(リズム)グループ理事長。これまで睡眠に悩む2万人以上の人を救ってきた。『ぐっすり眠る習慣』など著書多数。

深睡眠をとれるように

「寝不足なのは分かっているけれど、忙しくて、どうしようもない」。そんな方に今回とっておきの方法をご紹介しましょう。睡眠も“量より質”が成り立つという話です。

人は眠っている間、レム睡眠とノンレム睡眠を繰り返します。レム(REM)とは、睡眠中に起きる眼球の急速運動のこと。これが出現するのがレム睡眠で、体は休んでいても脳は活動に働き、日中に取得した情報の整理や定着などを行っています。夢を見るのもレム睡眠のときだけで、眠りは浅くなります。

一方、ノンレム睡眠は、脳と体の両方が休んでいる状態です。眠りの深さによって3つの段階に分かれしており、最も深い眠りのことを「深睡眠」と呼びます。この深睡眠の有無が睡眠の“質”を大きく左右する

のです。

就寝の1時間半～2時間前に入浴

レム睡眠とノンレム睡眠は交代で訪れ、サイクルが4～5回ほど繰り返されます。この中で深睡眠に至りやすいのは、最初と2回目のノンレム睡眠。眠りに落ちてから4時間以内が目安です(下図参照)。

つまり、就寝後4時間以内に深睡眠がとれていれば、たとえ時間は短くても睡眠の質は保てるのです。

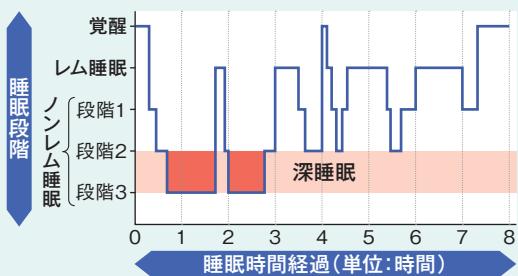
深い眠りを得るために、いくつかのポイントがありますが、まずは夜の間、内臓などの深部体温がしっかりと下がっていることが必要です。

深部体温は、急激に上げるとその後急に下がる性質をもっています。この下降カーブは、1時

間半から2時間で底に達しますので、眠りたい時刻から逆算して1時間半～2時間前に入浴するのです。こんな簡単な方法で睡眠の質が劇的に高まりますから、ぜひ試してください。

なお、深部体温をいったん上げるためには、ぬるめのお湯に10分以上、ゆっくりと浸かることをおすすめします。

睡眠の深さ(イメージ)



(注)

記事中に記載の法令や制度等は取材当時のもので、将来変更されることがあります。詳細につきましては、各専門家にご相談いただけますようお願いいたします。